



مواصفات مقرر: التجارة الدولية

:General information about the course				معلومات عامة عن المقرر	
التجارة الدولية				اسم المقرر Course Title	
				رمز المقرر ورقمه Course Code and Number	
الإجمالي Total	الساعات المعتمدة Credit Hours			الساعات المعتمدة للمقرر Credit Hours	
	سمنار/تمارين Seminar/Tutorial	عملي Practical	محاضرات Lecture		
٣	-	-	٣		
المستوى الثالث/الفصل الأول				المستوى والفصل الدراسي Study Level and Semester	
مبادئ الاقتصاد الجزئي والاقتصاد الكلي والنظرية الاقتصادية الجزئية والنظرية الاقتصادية الكلية				المتطلبات السابقة المقرر (إن وجدت) Pre-requisites (if any)	
لا يوجد				المتطلبات المصاحبة (إن وجدت) Co-requisites (if any)	
اقتصاد + مالية + مصرفية				البرنامج الذي يدرس له المقرر Program (s) in which the course is offered	
العربية				لغة تدريس المقرر Language of teaching the course	
فصلي/ انتظام				نظام الدراسة Study System	
أ.م. د. علي سيف عبده كليب				معدو(و) مواصفات المقرر Prepared By	
				تاريخ اعتماد مواصفات المقرر Date of Approval	

ملاحظة: هناك ساعة معتمدة للتطبيقات والتمارين.



ii. وصف المقرر Course Description:
يهدف هذا المقرر إلى تزويد الطالب بالمعارف والمهارات في التجارة الدولية، ويُعد هذا المقرر من المواد الأساسية لطلبة قسم الاقتصاد والمالية، ويغطي النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية ويهتم بدراسة وتحليل وتفسير ظاهرة التجارة الدولية وإبراز أهميتها المتزايدة في الاقتصاديات المعاصرة؛ حيث يحلل ظاهرة التخصص الدولي ومزاياه الاقتصادية ويستعرض باستخدام أدوات التحليل النظريات المختلفة التي تفسر التبادل الدولي والأسس الخاصة بالسياسات التجارية بما في ذلك التعرفة الجمركية والصور المختلفة للتعاون والتكامل الاقتصادي على الصعيد الدولي، كما يبحث في العلاقة بين النمو الاقتصادي والتجارة الدولية وأثر التجارة الدولية على الرفاه الاقتصادي، والنظام التجاري الدولي الجديد وأركانه وأثر التكتلات الاقتصادية ومنظمة التجارة العالمية على النشاط الاقتصادي والتجارة العالمية.

iii. مخرجات تعلم المقرر (CILOs) Course Intended Learning Outcomes:
بعد الانتهاء من دراسة المقرر سوف يكون الطالب قادراً على أن: a1 - يظهر المعرفة والفهم بأهمية التجارة الدولية وبالمبادئ والمصطلحات والمفاهيم المرتبطة بالنظريات المفسرة لقيامها. a2 - يوضح المفاهيم الأساسية المتعلقة بمراحل قيام التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية والأنواع المختلفة لهذه التكتلات. b1 - يقارن بين أنواع النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية وكذلك بين أنواع أنظمة سعر الصرف المختلفة. b2 - يحلل بنود ميزان المدفوعات لمعرفة كيفية قيد العمليات وأسباب الفائض والعجز. b3 - يفرق بين أنواع السياسة التجارية الخارجية لاختيار الأنسب منها. c1 - تمكين الطالب من إعداد تقارير خاصة بالنظام التجاري الدولي الجديد وبما يخدم مصلحة اليمن. c2 - يطبق ما درسه في صياغة السياسة التجارية لليمن. d1 - يعمل منفرداً أو ضمن فريق لتطبيق أدوات السياسة التجارية وبنود اتفاقيات منظمة التجارة العالمية لخدمة الاقتصاد اليمني. d2 - يكتسب مهارة التفاوض مع الآخرين

iv. مواءمة مخرجات تعلم المقرر مع مخرجات التعلم للبرنامج: Alignment of CILOs (Course Intended Learning Outcomes) to PILOs (Program Intended Learning Outcomes)	
مخرجات التعلم المقصودة من البرنامج (Program Intended Learning Outcomes)	مخرجات التعلم المقصودة من المقرر (Course Intended Learning Outcomes)
A2. يوضح القضايا والظواهر والأزمات الاقتصادية والمالية المعاصرة.	a1 - يوضح المفاهيم الأساسية المتعلقة بمراحل قيام التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية والأنواع المختلفة لهذه التكتلات.
A3. يظهر المعرفة بالأزمات الاقتصادية والمالية وبالمصطلحات والكتب باللغة الإنجليزية في مجاله.	a2 - يظهر المعرفة والفهم بأهمية التجارة الدولية وبالمبادئ والمصطلحات والمفاهيم المرتبطة بالنظريات المفسرة لقيامها.
B1. يحلل الظواهر والقضايا الاقتصادية والمالية..	b1 - يحلل بنود ميزان المدفوعات لمعرفة كيفية قيد العمليات



	وأسباب الفائض والعجز في ميزان المدفوعات	
B3. يحدد نظرياً وكمياً العلاقات بين المتغيرات، ويتنبأ بمستقبل الظواهر والعلاقات الاقتصادية الواقعية.	يفرق بين أنواع السياسة التجارية الخارجية لاختيار الأنسب منها	-b2
B4. يقارن بين النظريات والمدارس الفكرية الاقتصادية والمالية، وينقد ويتخذ القرار الاستثماري والاقتصادي والمالي المناسب.	يقارن بين أنواع النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية وأنظمة سعر الصرف المختلفة.	-b3
C3. يعد التقارير والبحوث العلمية ودراسات الجدوى الاقتصادية.	يعد تقارير خاصة بالنظام التجاري العالمي الجديد	- c1
C4. يضع السياسات الاقتصادية والخطط والبرامج الإنمائية وفق الأسلوب العلمي.	يطبق ما درسه في صياغة السياسة التجارية لليمن.	-c2
D2. يعمل ضمن فريق متميزاً بسمات القيادة.	يعمل منفرداً أو ضمن فريق لتطبيق أدوات السياسة التجارية وبنود اتفاقيات منظمة التجارة العالمية لخدمة الاقتصاد اليمني.	d1 -
D3. يتواصل بفاعلية مع الوحدات والمؤسسات الاقتصادية والمالية والبيئة المحيطة.	يكتسب مهارة التفاوض مع الآخرين.	-d2



مواعمة مخرجات التعلم باستراتيجيات التعليم والتعلم والتقييم Alignment of CILOs to Teaching and Assessment Strategies			
أولاً: مواعمة مخرجات تعلم المقرر (المعارف والفهم) باستراتيجية التعليم والتعلم والتقييم: First: Alignment of Knowledge and Understanding CILOs			
استراتيجية التقييم Assessment Strategies	استراتيجية التدريس Teaching Strategies	مخرجات المقرر/ المعرفة والفهم Knowledge and Understanding CILOs	
- التكاليف والتقارير الفردية والجماعية - امتحانات سريعة - المشاركة في قاعة الدرس - امتحانات تحريرية	- المحاضرة - الحوار والمناقشة - التعلم الذاتي والتعاوني - العصف الذهني	يظهر المعرفة والفهم بأهمية التجارة الدولية وبالبادئ والمصطلحات والمفاهيم المرتبطة بالنظريات المفسرة لقيامها.	
- التكاليف والتقارير الفردية والجماعية - امتحانات سريعة - المشاركة في قاعة الدرس - الملاحظة - امتحانات تحريرية	- المحاضرة - الحوار والمناقشة - التعلم الذاتي والتعاوني - العصف الذهني	يوضح المفاهيم الأساسية المتعلقة بمراحل قيام التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية والأنواع المختلفة لهذه التكتلات.	
ثانياً: مواعمة مخرجات تعلم المقرر (المهارات الذهنية) باستراتيجية التدريس والتقييم: Second: Alignment of Intellectual Skills CILOs			
استراتيجية التقييم Assessment Strategies	استراتيجية التدريس Teaching Strategies	مخرجات المقرر/ المهارات الذهنية Intellectual Skills CILOs	
- تقييم التكاليف. - تقييم العروض الإيضاحية - تقييم المناقشة والحوار. - امتحان شفوي - الملاحظة وتقييم مشاركة الطالب في القاعة - تقييم التقارير - اختبارات تحريرية	- المحاضرة - العروض الإيضاحية من قبل الطلاب - الحوار والمناقشة - العصف الذهني - المهام والأنشطة - مجموعات العمل (تعلم ذاتي وتعاوني) - مهام بحثية	b1 - يقارن بين أنواع النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية وكذلك بين أنظمة سعر الصرف المختلفة.	



<ul style="list-style-type: none"> - تقييم التكاليف. - تقييم المناقشة والحوار. - امتحان شفوي - الملاحظة وتقييم مشاركة الطالب في القاعة - تقييم التقارير - اختبارات تحريرية 	<ul style="list-style-type: none"> - المحاضرة - العروض الإيضاحية من قبل الطلاب - الحوار والمناقشة - العصف الذهني - المهام والأنشطة - ومجموعات العمل (تعلم ذاتي وتعاوني) 	<p>b2 - يحلل بنود ميزان المدفوعات لمعرفة كيفية قيد العمليات وأسباب الفائض والعجز في ميزان المدفوعات.</p>	<p>b2 -</p>
<ul style="list-style-type: none"> - تقييم التكاليف. - تقييم المناقشة والحوار. - امتحان شفوي - الملاحظة وتقييم مشاركة الطالب في القاعة - تقييم التقارير - اختبارات تحريرية 	<ul style="list-style-type: none"> - المحاضرة - الحوار والمناقشة - العصف الذهني - المهام والأنشطة - ومجموعات العمل (تعلم ذاتي وتعاوني) - مهام بحثية 	<p>يفرق بين أنواع السياسة التجارية الخارجية لاختيار الأنسب</p>	<p>b3 -</p>
<p>ثالثاً: موازنة مخرجات تعلم المقرر (المهارات المهنية والعملية) باستراتيجية التدريس والتقييم:</p>			
<p>Third: Alignment of Professional and Practical Skills CILOs</p>			
استراتيجية التقييم Assessment Strategies	استراتيجية التدريس Teaching Strategies	مخرجات المقرر/ المهارات المهنية والعملية Professional and Practical Skills CILOs	
<ul style="list-style-type: none"> - اختبارات تحريرية. - امتحانات شفوية - تقييم التقارير والتكاليف - تقييم العروض الفردية والجماعية - المشاركة في قاعة الدرس 	<ul style="list-style-type: none"> - المحاكاة - التطبيق العملي. - الأنشطة والتكاليف المنزلية - الفردية والجماعية - الحوار والمناقشة والتغذية الراجعة. - التدريب العملي - دراسة الحالات 	<p>يعد تقارير خاصة بالنظام التجاري الدولي الجديد وبما يخدم مصلحة اليمن.</p>	<p>c1 -</p>
<ul style="list-style-type: none"> - اختبارات تحريرية. - اختبارات شفوية - تقييم التقارير والتكاليف - الامتحان العملي وملاحظة الأداء. - المشاركة في قاعة الدرس. 	<ul style="list-style-type: none"> - العروض العملية والمحاكاة - التطبيق العملي. - (الأنشطة والتكاليف المنزلية الفردية والجماعية) - الحوار والمناقشة والتغذية الراجعة. - التدريس المصغر. 	<p>يطبق ما درسه في صياغة السياسة التجارية لليمن.</p>	<p>c3 -</p>



رابعا: موازنة مخرجات تعلم المقرر (المهارات العامة) باستراتيجية التدريس والتقييم:			
Fourth: Alignment of Transferable (General) Skills CILOs			
استراتيجية التقييم Assessment Strategies	استراتيجية التدريس Teaching Strategies	مخرجات المقرر Transferable (General) Skills CILOs	
<ul style="list-style-type: none"> - ملاحظة الأداء. - الامتحانات القصيرة - تقييم العروض التقديمية - تقييم التقارير - والتكاليف والأنشطة - الامتحانات الشفوية - تقييم النزول الميداني 	<ul style="list-style-type: none"> - الحوار والمناقشة - التعلم الذاتي والتعاوني - الأنشطة والمهام والتكاليف - التدريس المصغر والتغذية الراجعة - المفكرة اليومية والتغذية الراجعة - التطبيق العملي. 	<p>يعمل منفرداً أو ضمن فريق لتطبيق أدوات السياسة التجارية وبنود اتفاقيات منظمة التجارة العالمية لخدمة الاقتصاد اليمني.</p>	-d1
<ul style="list-style-type: none"> - ملاحظة الأداء. - الامتحانات القصيرة - تقييم العروض التقديمية - تقييم التقارير - والتكاليف والأنشطة - الامتحانات الشفوية - تقييم النزول الميداني 	<ul style="list-style-type: none"> - الحوار والمناقشة - التعلم الذاتي والتعاوني - الأنشطة والمهام والتكاليف - التدريس المصغر والتغذية الراجعة - المفكرة اليومية والتغذية الراجعة - التطبيق العملي. 	<p>يكتسب مهارة التفاوض مع الآخرين بما يحقق المصلحة العامة للوطن</p>	-d2

v. موضوعات محتوى المقرر Course Content					
أولاً: موضوعات الجانب النظري Theoretical Aspect					
رموز مخرجات التعلم للمقرر (CILOs)	الساعات الفعلية Contact Hours	عدد الأسابيع Number of Weeks	الموضوعات التفصيلية Sub Topics List	الموضوعات الرئيسية/ الوحدات Topic List / Units	الرقم Order
a1, a2,a,	3	1	<ul style="list-style-type: none"> - تعريف التجارة الدولية (الخارجية) - ما الفرق بين التجارة الداخلية والخارجية. - أسباب قيام التجارة الخارجية - أهمية التجارة الخارجية. 	مفاهيم عامة في التجارة الدولية	1



			<ul style="list-style-type: none"> - اهداف التجارة الخارجية - التجارة الخارجية التخصص الدولي 		
a1, a2,b1,b2,b 3.b4 c2.d1	6	2	<ul style="list-style-type: none"> - مذهب التجاريين (الفكر التجاري) • أفكار ديفيد هيوم. • الفكر الكلاسيكي: - افتراضات النظرية التقليدية (الكلاسيكية). - نظرية الميزة المطلقة (آدم سميث). - نظرية الميزة النسبية (ديفيد ريكارو) أولاً: الافتراضات الأساسية لنظرية الميزة النسبية. ثانياً: كيفية حساب المزايا النسبية. ثالثاً: مكاسب التجارة الدولية القائمة على التخصص وفقاً للمزايا النسبية. نظرية الطلب المتبادل (معدل التبادل الدولي "جون ستيوارت ميل") 	<p>النظريات المفسرة لقيام التجارة الخارجية (الفكر التجاري والتقليدي)</p>	٢
a1, a2,b1,b2,b 3,b4 c2.d1,d2	9	3	<ul style="list-style-type: none"> • نظرية هيكرس وأولين H-O (نظرية نسب عناصر الإنتاج) 	المدرسة الحديثة	3



			<p>الفروض التي تقوم عليها نظرية H- O -اختبار نظرية H- O واقعيًا -تقييم نظرية H-O وحيرة (لغز لينتيف). • نظرية ستافان ليندر -تفسير ليندر لقيام التجارة الدولية. -تقييم نظرية ليندر • نظرية (نموذج) بورتر "المزايا التنافسية في تفسير التجارة الدولية" • نظرية التبادل اللا متكافئ • نظرية الفجوات التكنولوجية • دورة حياة المنتج</p>		
a2,b1,d2,.c 1,d1,d2	3	1	<p>• مفهوم السياسة التجارية. • مبدأ الحرية في التجارة الدولية وحجج المناصرين مبدأ التقييد والحماية في التجارة الدولية وحجج المناصرين. • أدوات السياسة التجارية. • أهداف السياسة التجارية. • الآثار الاقتصادية</p>	السياسات التجارية	4



			<ul style="list-style-type: none"> • للسياسة التجارية. المعدلات الاسمية والفعلية للتعرفة الجمركية. 		
a2, a3,b1,b2,b3,c1,c2,d1, d2,d3	3	1	<ul style="list-style-type: none"> - مفهوم ميزان المدفوعات. - أقسام ميزان المدفوعات. - العجز والفائض في ميزان المدفوعات. - ميزان المدفوعات اليميني. 	ميزان المدفوعات	5
a1,a2,C1,c2,d1d2,d3	3	1	<ul style="list-style-type: none"> • مفهوم سوق الصرف الأجنبي. • وظائف سوق الصرف الأجنبي. • أنظمة سعر الصرف الأجنبي. • المعايير التي تحكم سعر الصرف الأجنبي. • المؤثرات الأساسية على سعر الصرف. • سوق الصرف الأجنبي في اليمن 	سوق الصرف الأجنبي	6
a1, a2, a3,b1,b2,b3,c1,c2,d1, d2,	6	2	<ul style="list-style-type: none"> - مفهوم التكتلات الاقتصادية الدولية. - أشكال التكتلات الاقتصادية الدولية: 	التكتلات الاقتصادية الدولية	7



			١- منطقة التجارة الحرة. ٢- الاتحاد الجمركي. ٣- السوق المشتركة. ٤- الاتحاد الاقتصادي (الوحدة الاقتصادية). ٥- التكامل الاقتصادي التام (الاتحاد النقدي)		
a 1,a3,b2,b3, c1,c2	9	3	- اركان النظام التجاري العالمي - الاتفاقية العامة لتحرير التجارة في السلع الجات GATT - مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والاستثمار (الانكتاد) - منظمة التجارة العالمية - الاتفاقية العامة لتحرير التجارة في الخدمات جاتس GATS - اتفاقية تحرير الخدمات المالية. - العلاقة بين ال GATS والخدمات المالية. - مواد اتفاقية الخدمات المالية وكيفية تطبيقها. - كيفية تحرير وتنفيذ الخدمات المالية - فوائد انضمام اليمن لمنظمة التجارة العالمية	العولمة والنظام التجاري العالمي الجديد	8
===	42	١٤	إجمالي عدد الأسابيع والساعات الفعلية		



			Number of Weeks /and Contact Hours Per Semester
--	--	--	--

ثانياً: موضوعات الجانب العملي Practical Aspect				
رموز مخرجات التعلم Course ILOs	الساعات الفعلية Contact Hours	عدد الأسابيع Number of Weeks	التجارب العملية / تدريبات (تطبيقات) Practical / Tutorials topics	الرقم Order
===	===	===	تطبيقات وتمارين مصاحبة للمقرر تتراوح بين ٦ – ٨ تطبيقات يقوم بها المعيد ساعاتها ٨ ساعات.	١
===			إجمالي الأسابيع والساعات الفعلية Number of Weeks /and Contact Hours Per Semester	

استراتيجيات التدريس :Teaching Strategies	
	<ul style="list-style-type: none"> ▪ المحاضرة ▪ المناقشة والحوار ▪ العصف الذهني ▪ حل المشكلات ▪ المهام والتكاليف والأنشطة والتطبيقات العملية. ▪ التعلم الذاتي والتعاوني (الأنشطة والتكاليف المنزلية الفردية والجماعية والمشاريع التطبيقية) ▪ التغذية الراجعة. ▪ المهام البحثية ▪ المحاكاة ولعب الأدوار ▪ الزيارة الخارجية ▪ دراسة الحالات



I. الأنشطة :Tasks and Assignments				
الدرجة Mark	الأسبوع Week due	مخرجات التعلم CILOs	النشاط / التكليف Task/Assignment	الرقم N o.
2	W2	a1+a2+a3+b1	وضح أسباب قيام التجارة الدولية مبيناً الأهمية النسبية لها .	1
4	W4	a1+a2+d1+d2	باستخدام مثال رقمي وضح متى تقوم التجارة بين اليمن وسلطنة عمان وفقاً لنظريتي المزايا المطلقة والنسبية.	2
4	W8	a 1,a 2 ,b1, b2, d1	ايهما أفضل لليمن أن تنضم لاتحاد جمركي أم لتكتل اقتصادي ولماذا.	3
10	W10	a1+a3+b1+b2 c1+c2+d1	تكليف لمناقشة قضية معاصرة مؤثرة في التجارة الدولية.	4
20			المجموع	

تقييم التعلم :Learning Assessment					
مخرجات التعلم CILOs	الوزن النسبي (نسبة الدرجة إلى درجة التقييم النهائي) Weight	الدرجة Mark	موعد التقييم/ اليوم والتاريخ Assesme nt day & date	أنشطة التقييم Assess ment Tasks	الرقم N o.
a1+a2+a3+b1+ b2+c1+c2	%20	10	W1- W12	تكليف وأنشطة	١-
a1+a2+a3+b1 b2+c1+c2	%5	5	كل الأسابيع	حضور	٢-
a1+a2+b1 + b2+ c2	%15	15	السابع	اختبار نصف	٣-
a1,a2,a3,a4,a5,b 1,b2,b3,b4 c1,c2,d1,d2,	%60	60	السادس عشر	الاختبار النهائي	٤-
	%100	100	المجموع Total		

II. مصادر التعلم :Learning Resources	
المراجع الرئيسية: Textbooks	
- مجموعة محاضرات من مراجع مختلفة (جودة عبد الخالق، محمد رثيف، عادل المهدي، عمر زهير حافظ و محمد محمود الإمام، إضافة إلى مواقع على النت)	
المراجع المساعدة: Essential References	



جامعة صنعاء
كلية التجارة
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج العلوم المالية والمصرفية

- نوال عبد الكريم الأشهب، (٢٠١٥) التجارة الدولية دار أمجد للنشر والتوزيع، المملكة الأردنية الهاشمية.

مواد إلكترونية وإنترنت: Electronic Materials and Web Sites

توجيه الطلاب للبحث عن موضوع المقرر في مواقع الإنترنت

رئيس القسم د/صلاح المقطري نائب العميد لشئون الجودة د/ناصر الطويل
عميد الكلية د/مشعل الريفي مركز التطوير الأكاديمي وضمان الجودة د/هدى العماد
رئيس الجامعة د/القاسم العباس



vi. الضوابط والسياسات المتبعة في المقرر Course Policies	
1	سياسة حضور الفعاليات التعليمية Class Attendance: - يلتزم الطالب بحضور ٧٥% من المحاضرات ويحرم في حال عدم الوفاء بذلك. - يقدم أستاذ المقرر تقريراً بحضور وغياب الطلاب للقسم ويحرم الطالب من دخول الامتحان في حال تجاوز الغياب ٢٥% ويتم إقرار الحرمان من مجلس القسم.
2	الحضور المتأخر Tardy: - يسمح للطالب حضور المحاضرة إذا تأخر لمدة ربع ساعة لثلاث مرات في الفصل الدراسي، وإذا تأخر زيادة عن ثلاث مرات يحذر شفويًا من أستاذ المقرر، وعند عدم الالتزام يمنع من دخول المحاضرة.
3	ضوابط الامتحان Exam Attendance/Punctuality: - لا يسمح للطالب دخول الامتحان النهائي إذا تأخر مقدار (٢٠) دقيقة من بدء الامتحان. - إذا تغيب الطالب عن الامتحان النهائي تطبق اللوائح الخاصة بنظام الامتحان في الكلية.
4	التعيينات والمشاريع Assignments & Projects: - يحدد أستاذ المقرر نوع التعيينات في بداية الفصل ويحدد مواعيد تسليمها وضوابط تنفيذ التكاليف وتسليمها. - إذا تأخر الطالب في تسليم التكاليف عن الموعد المحدد يحرم من درجة التكليف الذي تأخر في تسليمه.
5	الغش Cheating: - في حال ثبوت قيام الطالب بالغش في الامتحان النصفى أو النهائي تطبق عليه لائحة شئون الطلاب. - في حال ثبوت قيام الطالب بالغش أو النقل في التكاليف والمشاريع يحرم من الدرجة المخصصة للتكليف.
6	الانتحال Plagiarism: - في حالة وجود شخص ينتحل شخصية طالب لأداء الامتحان نيابة عنه تطبق اللائحة الخاصة بذلك.
7	سياسات أخرى Other policies: - أي سياسات أخرى مثل استخدام الموبايل أو مواعيد تسليم التكاليف الخ



خطة مقرر: التجارة الدولية

Information about Faculty Member Responsible for the Course						
الساعات المكتبية (أسبوعياً) Office Hours				أ.م.د. علي سيف عبده كليب		الاسم Name
الخميس THU	الأربعاء WED	الثلاثاء TUE	الاثنين MON	الأحد SUN	السبت SAT	المكان ورقم الهاتف Location & Telephone No.
			3			773440000
				alibensaif@yahoo.com		البريد الإلكتروني E-mail

:General information about the course				
التجارة الدولية			اسم المقرر Course Title	١
			رمز المقرر ورقمه Course Code and Number	٢
المجموع Total	الساعات المعتمدة Credit Hours		الساعات المعتمدة للمقرر Credit Hours	٣
	سمنار/تمارين Seminar/Tutorial	عملي Practical		
3		3		
المستوى الثالث/الفصل الدراسي الأول			المستوى والفصل الدراسي Study Level and Semester	٤
مبادئ الاقتصاد الجزئي والكلية + النظرية الاقتصادية الجزئية والنظرية الاقتصادية الكلية			المتطلبات السابقة للمقرر (إن وجدت) Pre-requisites	٥
---			المتطلبات المصاحبة (إن وجدت) Co-requisite	٦
بكالوريوس اقتصاد وبكالوريوس مالية ومصرفية			البرنامج/ البرامج التي يتم فيها تدريس المقرر Program (s) in which the course is offered	٧
العربية			لغة تدريس المقرر Language of teaching the course	٨
مبنى كلية التجارة والاقتصاد-جامعة صنعاء			مكان تدريس المقرر	٩



	Location of teaching the course
--	--

iii. وصف المقرر Course Description:
<p>يهدف هذا المقرر إلى تزويد الطالب بالمعارف والمهارات في التجارة الدولية، ويُعد هذا المقرر من المواد الأساسية لطلبة قسم الاقتصاد والمالية، ويغطي النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية ويهتم بدراسة وتحليل وتفسير ظاهرة التجارة الدولية وإبراز أهميتها المتزايدة في الاقتصاديات المعاصرة؛ حيث يحلل ظاهرة التخصص الدولي ومزاياه الاقتصادية ويستعرض باستخدام أدوات التحليل النظريات المختلفة التي تفسر التبادل الدولي والأسس الخاصة بالسياسات التجارية بما في ذلك التعرفة الجمركية والصور المختلفة للتعاون والتكامل الاقتصادي على الصعيد الدولي، كما يبحث في العلاقة بين النمو الاقتصادي والتجارة الدولية وأثر التجارة الدولية على الرفاه الاقتصادي، والنظام التجاري الدولي الجديد وأركانه وأثر التكتلات الاقتصادية ومنظمة التجارة العالمية على النشاط الاقتصادي والتجارة العالمية.</p>

iv. مخرجات تعلم المقرر (CILOs) Course Intended Learning Outcomes:
<p>بعد الانتهاء من دراسة المقرر سوف يكون الطالب قادراً على أن:</p> <p>a1 يظهر المعرفة والفهم بأهمية التجارة الدولية وبالمبادئ والمصطلحات والمفاهيم المرتبطة بالنظريات المفسرة لقيامها.</p> <p>a2- يوضح المفاهيم الأساسية المتعلقة بمراحل قيام التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية والأنواع المختلفة لهذه التكتلات.</p> <p>b1 يقارن بين أنواع النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية وكذلك بين أنواع أنظمة سعر الصرف المختلفة.</p> <p>b3- يحلل بنود ميزان المدفوعات لمعرفة كيفية قيد العمليات وأسباب الفائض والعجز.</p> <p>b4 – يفرق بين أنواع السياسة التجارية الخارجية لاختيار الأنسب منها.</p> <p>c1 - تمكين الطالب من إعداد تقارير خاصة بالنظام التجاري الدولي الجديد وبما يخدم مصلحة اليمن.</p> <p>C2- أن يطبق ما درسه في صياغة السياسة التجارية لليمن.</p> <p>d 1 - أن يعمل منفرداً أو ضمن فريق لتطبيق أدوات السياسة التجارية وبنود اتفاقيات منظمة التجارة العالمية لخدمة الاقتصاد اليمني.</p> <p>d2- أن يكتسب مهارة التفاوض مع الآخرين b3 – يفرق بين أنواع السياسات الاقتصادية لاختيار الأنسب منها.</p>

v. محتوى المقرر Course Content:				
أولاً: الموضوعات النظرية Theoretical Aspect:				
الرقم Or der	الوحدات (الموضوعات الرئيسية) Units	الموضوعات التفصيلية Sub Topics	الأسبوع Week Due	الساعات الفعلية Con. H
1	مفاهيم عامة في التجارة الدولية	<ul style="list-style-type: none"> - تعريف التجارة الدولية (الخارجية) - ما الفرق بين التجارة الداخلية والخارجية. - أسباب قيام التجارة الخارجية - أهمية التجارة الخارجية. 	W1	3



		<ul style="list-style-type: none"> - اهداف التجارة الخارجية - التجارة الخارجية التخصص الدولي 		
6	W2,W3	<ul style="list-style-type: none"> • مذهب التجاريين (الفكر التجاري) • أفكار ديفيد هيوم. • الفكر الكلاسيكي: - افتراضات النظرية التقليدية (الكلاسيكية). - نظرية الميزة المطلقة (آدم سميث). - نظرية الميزة النسبية (ديفيد ريكارو) أولاً: الافتراضات الأساسية لنظرية الميزة النسبية. ثانياً: كيفية حساب المزايا النسبية. ثالثاً: مكاسب التجارة الدولية القائمة على التخصص وفقاً للمزايا النسبية. - نظرية الطلب المتبادل (معدل التبادل الدولي "جون ستيوارت ميل") 	النظريات المفسرة لقيام التجارة الخارجية (الفكر التجاري والتقليدي)	2
12	W4,w5,w6, w7	<ul style="list-style-type: none"> • نظرية هيكرش وأولين H-O (نظرية نسب عناصر الإنتاج) الفروض التي تقوم عليها نظرية H-O -اختبار نظرية H-O واقعياً -تقييم نظرية H-O وحيرة (لغز لينتيف). • نظرية ستافان ليندر -تفسير ليندر لقيام التجارة الدولية. -تقييم نظرية ليندر • نظرية (نموذج) بورتر " المزايا التنافسية في تفسير التجارة الدولية" • نظرية التبادل اللامتكافئ • نظرية الفجوات التكنولوجية • دورة حياة المنتج 	المدرسة الحديثة	3
3	W8	المواضيع من ١-٣	اختبار نصف الفصل في	4
3	W9	<ul style="list-style-type: none"> • مفهوم السياسة التجارية. • مبدأ الحرية في التجارة الدولية وحجج المناصرين • مبدأ التقييد والحماية في التجارة الدولية وحجج المناصرين. • أدوات السياسة التجارية. • أهداف السياسة التجارية. • الآثار الاقتصادية للسياسة التجارية. • المعدلات الاسمية والفعلية للتعرفة الجمركية. 	السياسات التجارية	5



3	W10	<ul style="list-style-type: none"> - مفهوم ميزان المدفوعات. - أقسام ميزان المدفوعات. - العجز والفائض في ميزان المدفوعات. - ميزان المدفوعات اليمني. 	ميزان المدفوعات	6
3	W11	<ul style="list-style-type: none"> • مفهوم سوق الصرف الأجنبي. • وظائف سوق الصرف الأجنبي. • أنظمة سعر الصرف الأجنبي. • المعايير التي تحكم سعر الصرف الأجنبي. • المؤثرات الأساسية على سعر الصرف. • سوق الصرف الأجنبي في اليمن 	سوق الصرف الأجنبي	7
6	W12,W13	<ul style="list-style-type: none"> - مفهوم التكتلات الاقتصادية الدولية. - أشكال التكتلات الاقتصادية الدولية: ٦- منطقة التجارة الحرة. ٧- الاتحاد الجمركي. ٨- السوق المشتركة. ٩- الاتحاد الاقتصادي (الوحدة الاقتصادية). ١٠- التكامل الاقتصادي التام (الاتحاد النقدي) 	التكتلات الاقتصادية الدولية	8
6	W14,W15	<ul style="list-style-type: none"> - اركان النظام التجاري العالمي - الاتفاقية العامة لتحرير التجارة في السلع الجات GATT. - مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والاستثمار (الانكتاد) - منظمة التجارة العالمية. - الاتفاقية العامة لتحرير التجارة في الخدمات الجاتس GATS - اتفاقية تحرير الخدمات المالية. - العلاقة بين ال GATS والخدمات المالية. - مواد اتفاقية الخدمات المالية وكيفية تطبيقها. - كيفية تحرير وتنفيذ الخدمات المالية - فوائد انضمام اليمن لمنظمة التجارة العالمية 	العولمة والنظام التجاري العالمي الجديد	9
3	W16	الاختبار النهائي		
48	16	عدد الأسابيع والساعات الفعلية Number of Weeks /and Contact Hours Per Semester		

ثانياً: خطة تنفيذ الجانب العملي Training/ Tutorials/ Exercises Aspects:

رئيس القسم د/صلاح المقطري نائب العميد لشئون الجودة د/ناصر الطويل
عميد الكلية د/مشعل الريفي مركز التطوير الأكاديمي وضمان الجودة د/هدى العماد
رئيس الجامعة د/القاسم العباس



الساعات الفعلية Cont. H	الأسبوع Week Due	المهام / التمارين (تطبيقات) Tutorials/ Exercises	الرقم Order
===	===	تطبيقات وتمارين مصاحبة للمقرر تتراوح بين 6 - 8 تطبيقات يقوم بها المعيد ساعاتها 8 ساعات	1
إجمالي الأسابيع والساعات الفعلية Number of Weeks /and Contact Hours Per Semester			

.vi استراتيجيات التدريس :Teaching Strategies	
-	المحاضرة
-	المناقشة والحوار
-	العصف الذهني
-	حل المشكلات
-	المهام والتكاليف والأنشطة والتطبيقات العملية.
-	التعلم الذاتي والتعاوني (الأنشطة والتكاليف المنزلية الفردية والجماعية والمشاريع التطبيقية)
-	التغذية الراجعة.
-	التدريس المصغر
-	المهام البحثية
-	المحاكاة ولعب الأدوار
-	دراسة الحالات

.i الأنشطة والتكاليف :Tasks and Assignments			
الدرجة Mark	الأسبوع Week due	النشاط / التكاليف Task/Assignment	الرقم No.
4	W2	وضح أسباب قيام التجارة الدولية مبيناً الأهمية النسبية لها.	1
4	W4	باستخدام مثال رقمي وضح متى تقوم التجارة بين اليمن وسلطنة عمان وفقاً لنظريتي المزايا المطلقة والنسبية.	2
6	W8	أيهما أفضل لليمن أن تضم لاتحاد جمركي أم لتكتل اقتصادي ولماذا.	3
6	W10	تكليف لمناقشة قضية معاصرة مؤثرة في التجارة الدولية.	4
20		المجموع	



تقييم التعلم Learning Assessment:				
الوزن النسبي (نسبة الدرجة إلى درجة التقييم النهائي) Weight	الدرجة Mark	موعد التقييم/ اليوم والتاريخ Assessment day & date	أنشطة التقييم Assessment Tasks	الرقم No.
20%	20	W2 – W14	تكاليف وأنشطة	1
5%	5	W1- W15	حضور	2
15%	15	W7	اختبار نصفي	3
60%	60	السادس عشر	الاختبار النهائي	4
100%	100	المجموع Total		

مصادر التعلم Learning Resources:	
Textbooks : المراجع الرئيسية:	
١- مجموعة محاضرات من مراجع مختلفة (جودة عبد الخالق، محمد رثيف، عادل المهدي، عمر زهير حافظ و محمد محمود الإمام، إضافة إلى مواقع على النت)	
Essential References : المراجع المساعدة:	
١- نوال عبد الكريم الأشهب، (٢٠١٥) التجارة الدولية دار أمجد للنشر والتوزيع، المملكة الأردنية الهاشمية.	
Electronic Materials and Web Sites : مواد إلكترونية وإنترنت:	
توجيه الطالب للبحث في موضوعات المقرر في مواقع الإنترنت	

i. الضوابط والسياسات المتبعة في المقرر Course Policies	
بعد الرجوع للوائح الجامعة يتم كتابة السياسة العامة للمقرر فيما يتعلق بالآتي:	
1	سياسة حضور الفعاليات التعليمية Class Attendance: - يلتزم الطالب بحضور ٧٥% من المحاضرات ويحرم في حال عدم الوفاء بذلك. - يقدم أستاذ المقرر تقريراً بحضور وغياب الطلاب للقسم ويحرم الطالب من دخول الامتحان في حال تجاوز الغياب ٢٥% ويتم إقرار الحرمان من مجلس القسم.
2	الحضور المتأخر Tardy: - يسمح للطلاب حضور المحاضرة إذا تأخر لمدة ربع ساعة لثلاث مرات في الفصل الدراسي، وإذا تأخر زيادة عن ثلاث مرات يحذر شفويًا من أستاذ المقرر، وعند عدم الالتزام يمنع من دخول المحاضرة.
3	ضوابط الامتحان Exam Attendance/Punctuality: - لا يسمح للطلاب دخول الامتحان النهائي إذا تأخر مقدار (٢٠) دقيقة من بدء الامتحان. - إذا تغيب الطالب عن الامتحان النهائي تطبق اللوائح الخاصة بنظام الامتحان في الكلية.



التعيينات والمشاريع :Assignments & Projects - يحدد أستاذ المقرر نوع التعيينات في بداية الفصل ويحدد مواعيد تسليمها وضوابط تنفيذ التكاليف وتسليمها. - إذا تأخر الطالب في تسليم التكاليف عن الموعد المحدد يحرم من درجة التكليف الذي تأخر في تسليمه.	4
الغش :Cheating - في حال ثبوت قيام الطالب بالغش في الامتحان النصفى أو النهائي تطبق عليه لائحة شئون الطلاب. - في حال ثبوت قيام الطالب بالغش أو النقل في التكاليف والمشاريع يحرم من الدرجة المخصصة للتكليف.	5
الانتحال :Plagiarism - في حالة وجود شخص ينتحل شخصية طالب لأداء الامتحان نيابة عنه تطبق اللائحة الخاصة بذلك	6
سياسات أخرى :Other policies - أي سياسات أخرى مثل استخدام الموبايل أو مواعيد تسليم التكاليف الخ	7