



مواصفات مقرر: التجارة الدولية

I. معلومات عامة عن المقرر :General information about the course					
التجارة الدولية		اسم المقرر Course Title	1		
		رمز المقرر ورقمه Course Code and Number	2		
الإجمالي Total	الساعات المعتمدة Credit Hours			الساعات المعتمدة للمقرر Credit Hours	3
	سمنار/تمارين Seminar/Tutorial	عملي Practical	محاضرات Lecture		
3	-	-	3		
المستوى الثالث/الفصل الأول		المستوى والفصل الدراسي Study Level and Semester	4		
مبادئ الاقتصاد الجزئي والاقتصاد الكلي والنظرية الاقتصادية الجزئية والنظرية الاقتصادية الكلية		المتطلبات السابقة المقرر (إن وجدت) Pre-requisites (if any)	5		
لا يوجد		المتطلبات المصاحبة (إن وجدت) Co-requisites (if any)	6		
اقتصاد + مالية ومصرفية		البرنامج الذي يدرس له المقرر Program (s) in which the course is offered	7		
العربية		لغة تدريس المقرر Language of teaching the course	8		
فصلي /انتظام		نظام الدراسة Study System	9		
أ.م. د. علي سف عبده كليب		معد(و) مواصفات المقرر Prepared By	10		
		تاريخ اعتماد مواصفات المقرر Date of Approval	11		

II < وصف المقرر :Course Description

يهدف هذا المقرر إلى تزويد الطالب بالمعارف والمهارات في التجارة الدولية، ويُعد هذا المقرر من المواد الأساسية لطلبة قسم الاقتصاد والمالية، ويغطي النظريات المقسرة لقيام التجارة الدولية ويهتم بدراسة وتحليل وتفسير ظاهرة التجارة الدولية وإبراز أهميتها المتزايدة في الاقتصاديات المعاصرة؛ حيث يحلل ظاهرة التخصص الدولي ومزاياها الاقتصادية ويستعرض باستخدام أدوات التحليل النظريات المختلفة التي تفسر التبادل الدولي والأسس الخاصة بالسياسات التجارية بما في ذلك التعرفة الجمركية والصور المختلفة للتعاون والتكامل الاقتصادي على الصعيد الدولي، كما يبحث في العلاقة بين النمو الاقتصادي والتجارة الدولية وأثر التجارة الدولية على الرفاه الاقتصادي، والنظام التجاري الدولي الجديد وأركانه وأثر التكتلات الاقتصادية ومنظمة التجارة العالمية على النشاط الاقتصادي والتجارة العالمية.

III < مخرجات تعلم المقرر (CILOs) :Course Intended Learning Outcomes

- بعد الانتهاء من دراسة المقرر سوف يكون الطالب قادراً على أن:
- a1 - يظهر المعرفة والفهم بأهمية التجارة الدولية وبالمبادئ والمصطلحات والمفاهيم المرتبطة بالنظريات المقسرة لقيامها.
- a2 - يوضح المفاهيم الأساسية المتعلقة بمراحل قيام التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية والأنواع المختلفة لهذه التكتلات.



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

- b1 - يقارن بين أنواع النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية وكذلك بين أنواع أنظمة سعر الصرف المختلفة.
b2 - يحلل بنود ميزان المدفوعات لمعرفة كيفية قيد العمليات وأسباب الفائض والعجز.
b3 - يفرق بين أنواع السياسة التجارية الخارجية لاختيار الأنسب منها.
c1 - تمكين الطالب من إعداد تقارير خاصة بالنظام التجاري الدولي الجديد وبما يخدم مصلحة اليمن.
c2 - يطبق ما درسه في صياغة السياسة التجارية لليمن.
d1 - يعمل منفرداً أو ضمن فريق لتطبيق أدوات السياسة التجارية وبنود اتفاقيات منظمة التجارة العالمية لخدمة الاقتصاد اليمني.
d2 - يكتسب مهارة التفاوض مع الآخرين

IV < مواعمة مخرجات تعلم المقرر مع مخرجات التعلم للبرنامج:

Alignment of CILOs (Course Intended Learning Outcomes) to PILOs (Program Intended Learning Outcomes)

مخرجات التعلم المقصودة من البرنامج (Program Intended Learning Outcomes)	مخرجات التعلم المقصودة من المقرر (Course Intended Learning Outcomes)
A2. يوضح القضايا والظواهر والأزمات الاقتصادية والمالية المعاصرة.	-a1 يوضح المفاهيم الأساسية المتعلقة بمراحل قيام التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية والأنواع المختلفة لهذه التكتلات.
A3. يظهر المعرفة بالأزمات الاقتصادية والمالية وبالمصطلحات والكتب باللغة الانجليزية في مجاله.	-a2 يظهر المعرفة والفهم بأهمية التجارة الدولية وبالمبادئ والمصطلحات والمفاهيم المرتبطة بالنظريات المفسرة لقيامها.
B1. يحلل الظواهر والقضايا الاقتصادية والمالية..	- b1 يحلل بنود ميزان المدفوعات لمعرفة كيفية قيد العمليات وأسباب الفائض والعجز في ميزان المدفوعات
B3. يحدد نظرياً وكمياً العلاقات بين المتغيرات، ويتنبأ بمستقبل الظواهر والعلاقات الاقتصادية الواقعية.	-b2 يفرق بين أنواع السياسة التجارية الخارجية لاختيار الأنسب منها
B4. يقارن بين النظريات والمدارس الفكرية الاقتصادية والمالية، وينقد ويتخذ القرار الاستثماري والاقتصادي والمالي المناسب.	-b3 يقارن بين أنواع النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية وأنظمة سعر الصرف المختلفة.
C3. يعد التقارير والبحوث العلمية ودراسات الجدوى الاقتصادية.	- c1 يعد تقارير خاصة بالنظام التجاري العالمي الجديد
C4. يضع السياسات الاقتصادية والخطط والبرامج الانمائية وفق الاسلوب العلمي.	-c2 يطبق ما درسه في صياغة السياسة التجارية لليمن.
D2. يعمل ضمن فريق متميزاً بسمات القيادة.	- d1 يعمل منفرداً أو ضمن فريق لتطبيق أدوات السياسة التجارية وبنود اتفاقيات منظمة التجارة العالمية لخدمة الاقتصاد اليمني.
D3. يتواصل بفاعلية مع الوحدات والمؤسسات الاقتصادية والمالية والبيئة المحيطة.	-d2 يكتسب مهارة التفاوض مع الآخرين.



مواعمة مخرجات التعلم باستراتيجيات التعليم والتعلم والتقييم			
Alignment of CILOs to Teaching and Assessment Strategies			
أولاً: مواعمة مخرجات تعلم المقرر (المعارف والفهم) باستراتيجية التعليم والتعلم والتقييم:			
First: Alignment of Knowledge and Understanding CILOs			
استراتيجية التقييم Assessment Strategies	استراتيجية التدريس Teaching Strategies	مخرجات المقرر / المعرفة والفهم Knowledge and Understanding CILOs	
<ul style="list-style-type: none"> - التكاليف والتقارير الفردية والجماعية - امتحانات سريعة - المشاركة في قاعة الدرس - امتحانات تحريرية 	<ul style="list-style-type: none"> - المحاضرة - الحوار والمناقشة - التعلم الذاتي والتعاوني - العصف الذهني 	<p>يظهر المعرفة والفهم بأهمية التجارة الدولية وبالمبادئ والمصطلحات والمفاهيم المرتبطة بالنظريات المفسرة لقيامها.</p>	- a1
<ul style="list-style-type: none"> - التكاليف والتقارير الفردية والجماعية - امتحانات سريعة - المشاركة في قاعة الدرس - الملاحظة - امتحانات تحريرية 	<ul style="list-style-type: none"> - المحاضرة - الحوار والمناقشة - التعلم الذاتي والتعاوني - العصف الذهني 	<p>يوضح المفاهيم الاساسية المتعلقة بمراحل قيام التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية والأنواع المختلفة لهذه التكتلات.</p>	- a2
ثانياً: مواعمة مخرجات تعلم المقرر (المهارات الذهنية) باستراتيجية التدريس والتقييم:			
Second: Alignment of Intellectual Skills CILOs			
استراتيجية التقييم Assessment Strategies	استراتيجية التدريس Teaching Strategies	مخرجات المقرر / المهارات الذهنية Intellectual Skills CILOs	
<ul style="list-style-type: none"> - تقييم التكاليف. - تقييم العروض الايضاحية - تقييم المناقشة والحوار. - امتحان شفوي - الملاحظة وتقييم مشاركة الطالب في القاعة - تقييم التقارير - اختبارات تحريرية 	<ul style="list-style-type: none"> - المحاضرة - العروض الايضاحية من قبل الطلاب - الحوار والمناقشة - العصف الذهني - المهام والانشطة - ومجموعات العمل (تعلم ذاتي وتعاوني) - مهام بحثية 	<p>يقارن بين انواع النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية وكذلك بين أنظمة سعر الصرف المختلفة.</p>	- b1
<ul style="list-style-type: none"> - تقييم التكاليف. - تقييم المناقشة والحوار. - امتحان شفوي - الملاحظة وتقييم مشاركة الطالب في القاعة - تقييم التقارير - اختبارات تحريرية 	<ul style="list-style-type: none"> - المحاضرة - العروض الايضاحية من قبل الطلاب - الحوار والمناقشة - العصف الذهني - المهام والانشطة - ومجموعات العمل (تعلم ذاتي وتعاوني) 	<p>يحلل بنود ميزان المدفوعات لمعرفة كيفية قيد العمليات وأسباب الفائض والعجز في ميزان المدفوعات.</p>	b2



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

-b3	يفرق بين أنواع السياسة التجارية الخارجية لاختيار الأنسب	- المحاضرة - الحوار والمناقشة - العصف الذهني - المهام والأنشطة - مجموعات العمل (تعلم ذاتي وتعاوني) - مهام بحثية	- تقييم التكاليف. - تقييم المناقشة والحوار. - امتحان شفوي - الملاحظة وتقييم مشاركة الطالب في القاعة - تقييم التقارير - اختبارات تحريرية
-----	--	--	--

ثالثاً: موازنة مخرجات تعلم المقرر (المهارات المهنية والعملية) باستراتيجية التدريس والتقييم:

Third: Alignment of Professional and Practical Skills CILOs

استراتيجية التقييم Assessment Strategies	استراتيجية التدريس Teaching Strategies	مخرجات المقرر/ المهارات المهنية والعملية Professional and Practical Skills CILOs	
- اختبارات تحريرية. - امتحانات شفوية - تقييم التقارير والتكاليف - تقييم العروض الفردية والجماعية - المشاركة في قاعة الدرس	- المحاكاة - التطبيق العملي. - الأنشطة والتكاليف المنزلية - الفردية والجماعية - الحوار والمناقشة والتغذية الراجعة. - التدريب العملي - دراسة الحالات	بعد تقارير خاصة بالنظام التجاري الدولي الجديد وبما يخدم مصلحة اليمن.	-c1
- اختبارات تحريرية. - اختبارات شفوية - تقييم التقارير والتكاليف - الامتحان العملي وملاحظة الاداء. - المشاركة في قاعة الدرس.	- العروض العملية والمحاكاة - التطبيق العملي. - (الأنشطة والتكاليف المنزلية الفردية والجماعية) - الحوار والمناقشة والتغذية الراجعة. - التدريس المصغر.	يطبق ما درسه في صياغة السياسة التجارية لليمن.	-c2

رابعاً: موازنة مخرجات تعلم المقرر (المهارات العامة) باستراتيجية التدريس والتقييم:

Fourth: Alignment of Transferable (General) Skills CILOs

استراتيجية التقييم Assessment Strategies	استراتيجية التدريس Teaching Strategies	مخرجات المقرر Transferable (General) Skills CILOs	
- ملاحظة الاداء. - الامتحانات القصيرة - تقييم العروض التقديمية - تقييم التقارير والتكاليف والأنشطة - الامتحانات الشفوية - تقييم النزول الميداني	- الحوار والمناقشة - التعلم الذاتي والتعاوني - الأنشطة والمهام والتكاليف - التدريس المصغر والتغذية الراجعة - المفكرة اليومية والتغذية الراجعة - التطبيق العملي.	يعمل منفرداً أو ضمن فريق لتطبيق أدوات السياسة التجارية وينود اتفاقيات منظمة التجارة العالمية لخدمة الاقتصاد اليمني.	-d1
- ملاحظة الاداء. - الامتحانات القصيرة - تقييم العروض التقديمية - تقييم التقارير والتكاليف والأنشطة	- الحوار والمناقشة - التعلم الذاتي والتعاوني - الأنشطة والمهام والتكاليف	يكتسب مهارة التفاوض مع الآخرين بما يحقق المصلحة العامة للوطن	-d2



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

الامتحانات الشفوية تقييم النزول الميداني	- التدريس المصغر والتغذية الراجعة - المفكرة اليومية والتغذية الراجعة التطبيق العملي.	
---	--	--

Course Content <V موضوعات محتوى المقرر					
Theoretical Aspect أولاً: موضوعات الجانب النظري					
رموز مخرجات التعلم للمقرر (CILOs)	الساعات الفعالية Contact Hours	عدد الأسابيع Number of Weeks	الموضوعات التفصيلية Sub Topics List	الموضوعات الرئيسية/ الوحدات Topic List / Units	الرقم Order
a1, a2,	3	1	- تعريف التجارة الدولية (الخارجية) - ما الفرق بين التجارة الداخلية والخارجية. - أسباب قيام التجارة الخارجية - أهمية التجارة الخارجية. - اهداف التجارة الخارجية - التجارة الخارجية التخصص الدولي	مفاهيم عامة في التجارة الدولية	١
a1, a2,b1,b2, c2.d1	6	2	- مذهب التجاريين (الفكر التجاري) • أفكار ديفيد هيوم. • الفكر الكلاسيكي: - افتراضات النظرية التقليدية (الكلاسيكية). - نظرية الميزة المطلقة (آدم سميث). - نظرية الميزة النسبية (ديفيد ريكارو) أولاً: الافتراضات الأساسية لنظرية الميزة النسبية. ثانياً: كيفية حساب المزايا النسبية. ثالثاً: مكاسب التجارة الدولية القائمة على التخصص وفقاً للمزايا النسبية. نظرية الطلب المتبادل (معدل التبادل الدولي "جون ستيوارت ميل")	النظريات المفسرة لقيام التجارة الخارجية (الفكر التجاري والتقليدي)	٢



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

a1, a2,b1,b2, c2.d1,d2	9	3	<ul style="list-style-type: none"> • نظرية هيكشر وأولين H-O • O (نظرية نسب عناصر الإنتاج) • الفروض التي تقوم عليها • نظرية H-O • -اختبار نظرية H-O واقعياً • -تقييم نظرية H-O وحيرة (لغز لينتيف). • نظرية ستافان ليندر • -تفسير ليندر لقيام التجارة الدولية. • -تقييم نظرية ليندر • نظرية (نموذج) بورتر "المزايا التنافسية في تفسير التجارة الدولية" • نظرية التبادل اللامتكافئ • نظرية الفجوات التكنولوجية • دورة حياة المنتج 	المدرسة الحديثة	3
a2,b1,d2,.c1,d1,d2	3	1	<ul style="list-style-type: none"> • مفهوم السياسة التجارية. • مبدأ الحرية في التجارة الدولية وحجج المناصرين • مبدأ التقييد والحماية في التجارة الدولية وحجج المناصرين. • أدوات السياسة التجارية. • أهداف السياسة التجارية. • الآثار الاقتصادية للسياسة التجارية. • المعدلات الاسمية والفعلية للتعرفة الجمركية. 	السياسات التجارية	4
a2, a3,b1,b2,c1,c2,d1,d2	3	1	<ul style="list-style-type: none"> - مفهوم ميزان المدفوعات. - أقسام ميزان المدفوعات. - العجز والفائض في ميزان المدفوعات. - ميزان المدفوعات اليميني. 	ميزان المدفوعات	5
,a1,a2,c1,c2,d1d2	3	1	<ul style="list-style-type: none"> • مفهوم سوق الصرف الأجنبي. • وظائف سوق الصرف الأجنبي. • أنظمة سعر الصرف الأجنبي. • المعايير التي تحكم سعر الصرف الأجنبي. • المؤثرات الأساسية على 	سوق الصرف الأجنبي	6



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

			<ul style="list-style-type: none"> • سعر الصرف. • سوق الصرف الأجنبي في اليمن 		
a1, a2,b1,b2,b3,c1,c2,d1,d2,	6	2	<ul style="list-style-type: none"> - مفهوم التكتلات الاقتصادية الدولية. - أشكال التكتلات الاقتصادية الدولية: ١- منطقة التجارة الحرة. ٢- الاتحاد الجمركي. ٣- السوق المشتركة. ٤- الاتحاد الاقتصادي (الوحدة الاقتصادية). ٥- التكامل الاقتصادي التام (الاتحاد النقدي) 	التكتلات الاقتصادية الدولية	7
a 1,b2,b3,c1,c2	9	3	<ul style="list-style-type: none"> - اركان النظام التجاري العالمي - الاتفاقية العامة لتحرير التجارة في السلع الجات GATT - مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والاستثمار (الانكتاد) - منظمة التجارة العالمية. - الاتفاقية العامة لتحرير التجارة في الخدمات الجاتس GATS - اتفاقية تحرير الخدمات المالية. - العلاقة بين ال GATS والخدمات المالية. - مواد اتفاقية الخدمات المالية وكيفية تطبيقها. - كيفية تحرير وتنفيذ الخدمات المالية - فوائد انضمام اليمن لمنظمة التجارة العالمية 	العولمة والنظام التجاري العالمي الجديد	8
===	42	١٤	اجمالي عدد الأسابيع والساعات الفعلية Number of Weeks /and Contact Hours Per Semester		

ثانياً: موضوعات الجانب العملي Practical Aspect				
رموز مخرجات التعلم Course ILOs	الساعات الفعلية Contact Hours	عدد الأسابيع Number of Weeks	التجارب العملية/ تدريبات (تطبيقات) Practical / Tutorials topics	الرقم Order



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

===	===	===	تطبيقات وتمارين مصاحبة للمقرر تتراوح بين ٦ - ٨ تطبيقات يقوم بها المعيد ساعاتها مضمنة في ساعات المحاضرة	١
===			اجمالي الأسابيع والساعات الفعلية Number of Weeks /and Contact Hours Per Semester	

استراتيجيات التدريس :Teaching Strategies	
<ul style="list-style-type: none"> ■ المحاضرة ■ المناقشة والحوار ■ العصف الذهني ■ حل المشكلات ■ المهام والتكاليف والانشطة والتطبيقات العملية. ■ التعلم الذاتي والتعاوني (الانشطة والتكاليف المنزلية الفردية والجماعية والمشاريع التطبيقية) ■ التغذية الراجعة. ■ المهام البحثية ■ المحاكاة ولعب الادوار ■ الزيارة الخارجية ■ دراسة الحالات 	

I. الأنشطة :Tasks and Assignments				
الرقم No.	النشاط / التكلفة Task/Assignment	مخرجات التعلم CILOs	الأسبوع Week due	الدرجة Mark
1	وضح أسباب قيام التجارة الدولية مبيناً الأهمية النسبية لها .	a1+a2+b1	W2	2
٢	باستخدام مثال رقمي وضح متى تقوم التجارة بين اليمن وسلطنة عمان وفقاً لنظريتي المزايا المطلقة والنسبية.	a1+a2+d1+d2	W4	4
٣	ايهما أفضل لليمن أن تضم لاتحاد جمركي أم لتكتل اقتصادي ولماذا.	a 1,a 2 ,b1, b2, d1	W8	4
4	تكليف لمناقشة قضية معاصرة مؤثرة في التجارة الدولية.	a1+a2+b1+b2 c1+c2+d1	W10	10
	المجموع			20

تقييم التعلم :Learning Assessment					
الرقم No.	أنشطة التقييم Assessement Tasks	موعد التقييم/ اليوم والتاريخ Assessment day & date	الدرجة Mark	الوزن النسبي (نسبة الدرجة إلى درجة التقييم النهائي) Weight	مخرجات التعلم CILOs
١.	تكاليف وانشطة	W1- W12	10	%20	a1+a2+b1+ b2+c1+c2
٢.	حضور	كل الأسابيع	5	%5	a1+a2+b1 b2+c1+c2



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

$a_1+a_2+b_1 + b_2+c_2$	%15	15	السابع	اختبار نصفي	3
$a_1,a_2,b_1,b_2,b_3,c_1,c_2,d_1,d_2,$	%60	60	السادس عشر	الاختبار النهائي	4
	%100	100	المجموع Total		

II. مصادر التعلم Learning Resources:	
المراجع الرئيسية: Textbooks	
1- مجموعة محاضرات مجمعة من مراجع مختلفة (جودة عبد الخالق، محمد رثيف، عادل المهدي، عمر زهير حافظ ومحمد محمود الإمام، إضافة إلى مواقع على النت)	
المراجع المساعدة: Essential References	
1- نوال عبد الكريم الأشهب، (٢٠١٥) التجارة الدولية دار أمجد للنشر والتوزيع، المملكة الأردنية الهاشمية.	
مواد إلكترونية وإنترنت: Electronic Materials and Web Sites	
توجيه الطلاب للبحث عن موضوع المقرر في مواقع الانترنت	

VI < الضوابط والسياسات المتبعة في المقرر Course Policies	
بعد الرجوع للوائح الجامعة يتم كتابة السياسة العامة للمقرر فيما يتعلق بالاتي:	
١	سياسة حضور الفعاليات التعليمية Class Attendance: • يلتزم الطالب بحضور ٧٥% من المحاضرات ويحرم في حال عدم الوفاء بذلك. • يقدم أستاذ المقرر تقريراً بحضور وغياب الطلاب للقسم ويحرم الطالب من دخول الامتحان في حال تجاوز الغياب ٢٥% ويتم اقرار الحرمان من مجلس القسم.
٢	الحضور المتأخر Tardy: • يسمح للطلاب حضور المحاضرة إذا تأخر لمدة ربع ساعة لثلاث مرات في الفصل الدراسي، وإذا تأخر زيادة عن ثلاث مرات يحذر شفويًا من أستاذ المقرر، وعند عدم الالتزام يمنع من دخول المحاضرة.
٣	ضوابط الامتحان Exam Attendance/Punctuality: • لا يسمح للطلاب دخول الامتحان النهائي إذا تأخر مقدار (٢٠) دقيقة من بدء الامتحان • إذا تغيب الطالب عن الامتحان النهائي تطبق اللوائح الخاصة بنظام الامتحان في الكلية.
٤	التعيينات والمشاريع Assignments & Projects: • يحدد أستاذ المقرر نوع التعيينات في بداية الفصل ويحدد مواعيد تسليمها وضوابط تنفيذ التكاليف وتسليمها. • إذا تأخر الطالب في تسليم التكاليف عن الموعد المحدد يحرم من درجة التكاليف الذي تأخر في تسليمه.
٥	الغش Cheating: • في حال ثبوت قيام الطالب بالغش في الامتحان النصفي أو النهائي تطبق عليه لائحة شؤون الطلاب. • في حال ثبوت قيام الطالب بالغش أو النقل في التكاليف والمشاريع يحرم من الدرجة المخصصة للتكاليف.
6	الانتحال Plagiarism: • في حالة وجود شخص ينتحل شخصية طالب لأداء الامتحان نيابة عنه تطبق اللائحة الخاصة بذلك
7	سياسات أخرى Other policies: • أي سياسات أخرى مثل استخدام الموبايل أو مواعيد تسليم التكاليف وغيرها يحددها استاذ المقرر في المحاضرة الأولى.



خطة مقرر: التجارة الدولية

I. معلومات عن أستاذ المقرر Information about Faculty Member Responsible for the Course						
الساعات المكتبية (أسبوعياً) Office Hours				أ.م.د. علي سيف عبده كليب		الاسم Name
الخميس THU	الأربعاء WED	الثلاثاء TUE	الاثنين MON	الأحد SUN	السبت SAT	المكان ورقم الهاتف Location & Telephone No.
			3			البريد الإلكتروني E-mail
						٧٧٣٤٤٠٠٠٠
						alibensaif@yahoo.com

II. معلومات عامة عن المقرر :General information about the course					
التجارة الدولية			اسم المقرر Course Title	1	
			رمز المقرر ورقمه Course Code and Number	2	
المجموع Total	الساعات المعتمدة Credit Hours			الساعات المعتمدة للمقرر Credit Hours	3
	سمنار/تمارين Seminar/Tutorial	عملي Practical	محاضرات Lecture		
3			3		
المستوى الثالث/الفصل الدراسي الأول			المستوى والفصل الدراسي Study Level and Semester	4	
مبادئ الاقتصاد الجزئي والكلية + النظرية الاقتصادية الجزئية والنظرية الاقتصادية الكلية			المتطلبات السابقة للمقرر (إن وجدت) Pre-requisites	5	
---			المتطلبات المصاحبة (إن وجدت) - Co requisite	6	
بكالوريوس اقتصاد وبكالوريوس مالية ومصرفية			البرنامج/ البرامج التي يتم فيها تدريس المقرر Program (s) in which the course is offered	7	
العربية			لغة تدريس المقرر Language of teaching the course	8	
مبنى كلية التجارة والاقتصاد-جامعة صنعاء			مكان تدريس المقرر Location of teaching the course	9	

III. وصف المقرر :Course Description	
<p>يهدف هذا المقرر إلى تزويد الطالب بالمعارف والمهارات في التجارة الدولية، ويُعد هذا المقرر من المواد الأساسية لطلبة قسم الاقتصاد والمالية، ويغطي النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية ويهتم بدراسة وتحليل وتفسير ظاهرة التجارة الدولية وإبراز أهميتها المتزايدة في الاقتصاديات المعاصرة؛ حيث يحلل ظاهرة التخصص الدولي ومزاياه الاقتصادية ويستعرض باستخدام أدوات التحليل النظريات المختلفة التي تفسر التبادل الدولي والأسس الخاصة بالسياسات التجارية بما في ذلك التعرفة الجمركية والصور المختلفة للتعاون والتكامل الاقتصادي على الصعيد الدولي، كما يبحث في العلاقة بين النمو الاقتصادي والتجارة الدولية وأثر التجارة الدولية على الرفاه الاقتصادي، والنظام التجاري الدولي الجديد وأركانه وأثر التكتلات الاقتصادية ومنظمة التجارة العالمية</p>	



IV. مخرجات تعلم المقرر (CLOs) :Course Intended Learning Outcomes

- بعد الانتهاء من دراسة المقرر سوف يكون الطالب قادراً على أن:
- a1 يظهر المعرفة والفهم بأهمية التجارة الدولية وبالمبادئ والمصطلحات والمفاهيم المرتبطة بالنظريات المفسرة لقيامها.
a2- يوضح المفاهيم الأساسية المتعلقة بمراحل قيام التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية والأنواع المختلفة لهذه التكتلات.
b1 يقارن بين أنواع النظريات المفسرة لقيام التجارة الدولية وكذلك بين أنواع أنظمة سعر الصرف المختلفة.
b2- يحلل بنود ميزان المدفوعات لمعرفة كيفية قيد العمليات وأسباب الفائض والعجز.
b3 – يفرق بين أنواع السياسة التجارية الخارجية لاختيار الأنسب منها.
c1 - تمكين الطالب من إعداد تقارير خاصة بالنظام التجاري الدولي الجديد وبما يخدم مصلحة اليمن.
c2- أن يطبق ما درسه في صياغة السياسة التجارية لليمن.
1 d - أن يعمل منفرداً أو ضمن فريق لتطبيق أدوات السياسة التجارية وبنود اتفاقيات منظمة التجارة العالمية لخدمة الاقتصاد اليمني.
d2- أن يكتسب مهارة التفاوض مع الآخرين b3 – يفرق بين أنواع السياسات الاقتصادية لاختيار الأنسب منها.

V. محتوى المقرر :Course Content

أولاً: الموضوعات النظرية Theoretical Aspect

الرقم Order	الوحدات (الموضوعات الرئيسية) Units	الموضوعات التفصيلية Sub Topics	الأسبوع Week Due	الساعات الفعالية Con. H
١	مفاهيم عامة في التجارة الدولية	- تعريف التجارة الدولية (الخارجية) - ما الفرق بين التجارة الداخلية والخارجية. - أسباب قيام التجارة الخارجية - أهمية التجارة الخارجية. - أهداف التجارة الخارجية - التجارة الخارجية التخصص الدولي	W1	3
٢	النظريات المفسرة لقيام التجارة الخارجية (الفكر التجاري والتقليدي)	• مذهب التجار بين (الفكر التجاري) • أفكار ديفيد هيوم. • الفكر الكلاسيكي: - افتراضات النظرية التقليدية (الكلاسيكية). - نظرية الميزة المطلقة (آدم سميث). - نظرية الميزة النسبية (ديفيد ريكارو) أولاً: الافتراضات الأساسية لنظرية الميزة النسبية. ثانياً: كيفية حساب المزايا النسبية. ثالثاً: مكاسب التجارة الدولية القائمة على التخصص وفقاً للمزايا النسبية. - نظرية الطلب المتبادل (معدل التبادل الدولي "جون ستيوارت ميل")	W2,W3	6
3	المدرسة الحديثة	• نظرية هيكرش وأولين H-O (نظرية نسب عناصر الإنتاج) الفروض التي تقوم عليها نظرية H-O -اختبار نظرية H-O واقعياً -تقييم نظرية H-O وحيرة (لغز لينتيف).	W4,w5,w6 ,w7	12



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

		<ul style="list-style-type: none"> • نظرية ستافان ليندر -تفسير ليندر لقيام التجارة الدولية. -تقييم نظرية ليندر • نظرية (نموذج) بورتر " المزايا التنافسية في تفسير التجارة الدولية" • نظرية التبادل اللامتكافئ • نظرية الفجوات التكنولوجية • دورة حياة المنتج 		
3	W8	المواضيع من ١-٣	اختبار نصف الفصل في	4
3	W9	<ul style="list-style-type: none"> • مفهوم السياسة التجارية. • مبدأ الحرية في التجارة الدولية وحجج المناصرين • مبدأ التقييد والحماية في التجارة الدولية وحجج المناصرين. • أدوات السياسة التجارية. • أهداف السياسة التجارية. • الآثار الاقتصادية للسياسة التجارية. • المعدلات الاسمية والفعلية للتعرفة الجمركية. 	السياسات التجارية	5
3	W10	<ul style="list-style-type: none"> - مفهوم ميزان المدفوعات. - أقسام ميزان المدفوعات. - العجز والفائض في ميزان المدفوعات. - ميزان المدفوعات اليميني. 	ميزان المدفوعات	6
3	W11	<ul style="list-style-type: none"> • مفهوم سوق الصرف الأجنبي. • وظائف سوق الصرف الأجنبي. • أنظمة سعر الصرف الأجنبي. • المعايير التي تحكم سعر الصرف الأجنبي. • المؤثرات الأساسية على سعر الصرف. • سوق الصرف الأجنبي في اليمن 	سوق الصرف الأجنبي	7
6	W12,W13	<ul style="list-style-type: none"> - مفهوم التكتلات الاقتصادية الدولية. - أشكال التكتلات الاقتصادية الدولية: ٦- منطقة التجارة الحرة. ٧- الاتحاد الجمركي. ٨- السوق المشتركة. ٩- الاتحاد الاقتصادي (الوحدة الاقتصادية). ١٠- التكامل الاقتصادي التام (الاتحاد النقدي) 	التكتلات الاقتصادية الدولية	8
6	W14,W15	<ul style="list-style-type: none"> - اركان النظام التجاري العالمي - الاتفاقية العامة لتحرير التجارة في السلع الجات GATT. - مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والاستثمار (الانكتاد) - منظمة التجارة العالمية. - الاتفاقية العامة لتحرير التجارة في الخدمات الجاتس GATS - اتفاقية تحرير الخدمات المالية. - العلاقة بين ال GATS والخدمات المالية. - مواد اتفاقية الخدمات المالية وكيفية تطبيقها. - كيفية تحرير وتنفيذ الخدمات المالية - فوائد انضمام اليمن لمنظمة التجارة العالمية 	العولمة والنظام التجاري العالمي الجديد	9



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

3	W16	الاختبار النهائي	
48	16	عدد الأسابيع والساعات الفعلية Number of Weeks /and Contact Hours Per Semester	
ثانياً: خطة تنفيذ الجانب العملي :Training/ Tutorials/ Exercises Aspects			
الرقم Order	المهام / التمارين (تطبيقات) Tutorials/ Exercises	الأسبوع Week Due	الساعات الفعلية Cont. H
1	تطبيقات وتمارين مصاحبة للمقرر تتراوح بين 6 – 8 تطبيقات يقوم بها المعيد ساعاتها مضمنة في ساعات المحاضرة	===	===
اجمالي الأسابيع والساعات الفعلية Number of Weeks /and Contact Hours Per Semester			

.VI استراتيجيات التدريس :Teaching Strategies	
-	المحاضرة
-	المناقشة والحوار
-	العصف الذهني
-	حل المشكلات
-	المهام والتكاليف والانشطة والتطبيقات العملية.
-	التعلم الذاتي والتعاوني (الانشطة والتكاليف المنزلية الفردية والجماعية والمشاريع التطبيقية)
-	التغذية الراجعة.
-	التدريس المصغر
-	المهام البحثية
-	المحاكاة ولعب الادوار
-	دراسة الحالات

.I الأنشطة والتكاليف :Tasks and Assignments			
الرقم No.	النشاط / التكليف Task/Assignment	الأسبوع Week due	الدرجة Mark
1	وضح أسباب قيام التجارة الدولية مبيناً الأهمية النسبية لها .	W2	4
2	باستخدام مثال رقمي وضح متى تقوم التجارة بين اليمن وسلطنة عمان وفقاً لنظريتي المزايا المطلقة والنسبية.	W4	4
3	ايهما أفضل لليمن أن تضم لاتحاد جمركي أم لتكتل اقتصادي ولماذا.	W8	6
4	تكليف لمناقشة قضية معاصرة مؤثرة في التجارة الدولية.	W10	6
	المجموع		20

تقييم التعلم :Learning Assessment				
الرقم No.	أنشطة التقييم Assessment Tasks	موعد التقييم/ اليوم والتاريخ Assessment day & date	الدرجة Mark	الوزن النسبي (نسبة الدرجة إلى درجة التقييم النهائي) Weight
1	تكاليف وانشطة	W2 – W14	20	%20
2	حضور	W1- W15	5	%5



جامعة صنعاء
كلية التجارة والاقتصاد
قسم الاقتصاد والمالية
برنامج الاقتصاد

15%	15	W7	اختبار نصفي	3
60%	60	السادس عشر	الاختبار النهائي	5
100%	100	المجموع Total		

مصادر التعلم Learning Resources:	
المراجع الرئيسية: Textbooks	
١- مجموعة محاضرات مجمعة من مراجع مختلفة (جودة عبد الخالق، محمد رثيف، عادل المهدي، عمر زهير حافظ ومحمد محمود الإمام، إضافة إلى مواقع على النت)	
المراجع المساعدة: Essential References	
١- نوال عبد الكريم الأشهب، (٢٠١٥) التجارة الدولية دار أمجد للنشر والتوزيع، المملكة الأردنية الهاشمية.	
مواد إلكترونية وإنترنت: Electronic Materials and Web Sites	
توجيه الطالب للبحث في موضوعات المقرر في مواقع الانترنت	

i. الضوابط والسياسات المتبعة في المقرر Course Policies	
بعد الرجوع للوائح الجامعة يتم كتابة السياسة العامة للمقرر فيما يتعلق بالآتي:	
١	سياسة حضور الفعاليات التعليمية Class Attendance: • يلتزم الطالب بحضور ٧٥% من المحاضرات ويحرم في حال عدم الوفاء بذلك. • يقدم أستاذ المقرر تقريراً بحضور وغياب الطلاب للقسم ويحرم الطالب من دخول الامتحان في حال تجاوز الغياب ٢٥% ويتم اقرار الحرمان من مجلس القسم.
٢	الحضور المتأخر Tardy: • يسمح للطلاب حضور المحاضرة إذا تأخر لمدة ربع ساعة لثلاث مرات في الفصل الدراسي، وإذا تأخر زيادة عن ثلاث مرات يحذر شفويًا من أستاذ المقرر، وعند عدم الالتزام يمنع من دخول المحاضرة.
٣	ضوابط الامتحان Exam Attendance/Punctuality: • لا يسمح للطلاب دخول الامتحان النهائي إذا تأخر مقدار (٢٠) دقيقة من بدء الامتحان. • إذا تغيب الطالب عن الامتحان النهائي تطبق اللوائح الخاصة بنظام الامتحان في الكلية.
٤	التعيينات والمشاريع Assignments & Projects: • يحدد أستاذ المقرر نوع التعيينات في بداية الفصل ويحدد مواعيد تسليمها وضوابط تنفيذ التكاليف وتسليمها. • إذا تأخر الطالب في تسليم التكاليف عن الموعد المحدد يحرم من درجة التكليف الذي تأخر في تسليمه.
٥	الغش Cheating: • في حال ثبوت قيام الطالب بالغش في الامتحان النصفى أو النهائي تطبق عليه لائحة شؤون الطلاب. • في حال ثبوت قيام الطالب بالغش او النقل في التكاليف والمشاريع يحرم من الدرجة المخصصة للتكليف.
6	الانتحال Plagiarism: • في حالة وجود شخص ينتحل شخصية طالب لأداء الامتحان نيابة عنه تطبق اللائحة الخاصة بذلك
7	سياسات أخرى Other policies: • أي سياسات أخرى مثل استخدام الموبايل أو مواعيد تسليم التكاليف وغيرها يحددها استاذ المقرر في المحاضرة الأولى.